

NISSHA 株式会社
「2021 年 12 月期 Q2 WEB 決算説明会」
質疑応答の要旨
(2021 年 8 月 5 日開催)

Q1. 産業資材事業の売上高が大幅に成長、収益性が改善している理由は？

A1. 売上高の面では、グローバルに展開する拠点間の連携・シナジーを発揮し、非常にパワフルな受注活動をしている。収益面では、増収効果や生産現場の改善努力だけでなく、AI やデータサイエンスを活用することで品質・生産性を高める製品設計を行い、量産時の良品率を高め、収益性の改善につなげている。

Q2. デバイス事業の H1 の実績が前回予想より良かった理由は？

A2. 想定以上に工場の稼働益が出たため。

Q3. デバイス事業において Q2 が Q1 と比較して売上高、営業利益とも良かった理由は？

A3. 売上高はタブレット向けが増加。収益面は生産性が改善した。

Q4. デバイス事業において H2 の利益率が H1 より低くなる理由は？

A4. 減収の影響に加えて、在庫水準を減少させるため。

Q5. デバイス事業の収益性をさらに高める施策はあるか。

A5. 生産ライン数の最適化により固定費を圧縮する。

Q6. メディカルテクノロジー事業の H2 の売上高が増える理由は？

A6. 開発製造受託（CDMO）の手術機器が堅調に回復する見込み。

Q7. メディカルテクノロジー事業の利益率はどのように高めるか。

A7. 利益率の高い CDMO を伸ばす。技術などのケイパビリティの拡張や診療領域の拡大を目指し、M&A も活用する。

以上