

NISSHA 株式会社
「2022 年 12 月期 Q3 WEB 決算説明会」
質疑応答の要旨
(2022 年 11 月 10 日開催)

Q1. 産業資材事業の Q3 の営業利益が Q2 から減少した理由は何か。

A1. 加飾の家電向けの製品需要が一服したこととコスト上昇の影響。

Q2. メディカルテクノロジー事業の収益性のさらなる改善のための方策は。

A2. 生産の自動化や生産ラインの効率化により人件費上昇の影響を抑えていく。値上げも継続して実施する。

Q3. 来期の展望はどのようなものか。

A3. 売上高についてはスマートフォンの減少をモビリティ、医療機器などの成長分野で補えると考えている。利益についてはコストインフレや為替などの影響で売上高の伸長ほどには伸びないかもしれないが、安定化がさらに進む。

Q4. 来期のタブレットの需要についてどのように考えているか。

A4. 現時点では、お客さまから出ている見通しと競争環境から見て横ばいと見ている。

Q5. アルコールチェッカーの拡大は一時的な特需に終わらないか。

A5. 一定期間で買い替える必要があるため、一時的な特需にはならず継続需要を期待できる。

Q6. 昨今の M&A 市場の環境はどうか。

A6. 以前に比べてややバリュエーションが下がっている気配がある。

以上